

# 船井幸雄

全経営者・  
コンサルタント必読

# 退散せよ！ 似非コンサルタント

李白社

退散せよ！ 似非<sup>エセ</sup>コンサルタント ◆ 目次

まえがき……くたばれ、似非コンサルや非情の医者 1

## 第一章 医師と経営コンサルタント

私を襲った現実の病気 16

医師の力量は現場経験で決まる 19

一人前の経営コンサルタントが満たすべき条件 21

はじめて遺書を書く 24

命がけで患者を診る医師が少なすぎる 27

検査データ崇拜は間違っている 30

合わない薬の副作用ほど辛いものはない 33

思わぬ名医、来訪す 36

奇跡は起きた 39

医師の真贋を見抜く10か条 42  
医学の素人がプロ医師を活用する方法 45

## 第2章 超プロの時代

51

超プロの5条件 52  
コンサルティング成功率はほぼ100%でなければならない 55  
コンサルタントブームを憂う 58  
コンサルタントにMBAはいらない 60  
素直さと好奇心が超プロへの入り口 63  
ジャーナリストたちの船井幸雄評 66

## 第3章 経営コンサルタントの原風景

73

20代にして「先生」(経営コンサルタント)となる 74  
経営コンサルタントの概念づくりに着手したころ 76

外来の経営理論など何の役にも立たない 79  
大仕事を成し遂げた「お化け」たち 82  
「船井流経営法」の萌芽 85  
背水の陣を敷いての独立起業へ 88  
頭が良すぎる人にビジネスはできない 91  
「人」を忘れた経営理論を嗤う 94  
現場に出なくなったら社長を辞めなさい 97  
名経営者の死が裏づけた船井流経営法の原則 100

## 第4章 経営コンサルタント——虚業と実業のはざままで——

107

望まれる経営コンサルタント像 108  
クライアントのために死ねるか 112  
一兆円企業をつくった男の弱点 115  
ヤオハン倒産の真実 117  
コンサルタント最大のライバルは占い師? 121

直観力の科学的な裏づけ 124  
経験が直観力を養う 127  
いわれなき罵詈雑言を浴びせられて 129  
長かった「トップの孤独」に克った日 132  
世界初の快挙が船井総研にもたらしたものは？ 135  
船井幸雄に本当の後継者はいるのか？ 138  
いまこそ素直に原点に戻ればいい 141

## 第5章 絶対に失敗しない経営のコツ

145

コンサルティングは「人間対人間」の仕事 146  
道半ばで終わった宮古島コンサル 148  
私が行きついた7つの成功法則 150  
株式上場なんかおやめなさい 167  
不況の原因はリーマン・ショックばかりではない 170  
過去の成功体験に安住する企業はダメになる 173

ユニクロは日本の希望の星になれるか 176  
本物商品が不況脱出のキーワード 181  
原点に戻れば現状の打開策が見えてくる 184  
逆境を順境に換えてしまう日本の底力 186

## 第6章 インタビュー集——それぞれの人の見た船井幸雄——

191

- A 〓 衆議院議員 川口博…………… 195  
本物志向であれとのアドバイスから生まれた町おこし、  
いまでは世界的に評価されている
- B 〓 株式会社タニタ代表取締役会長 谷田大輔…………… 203  
大ヒット商品「体脂肪計」を生んだ船井幸雄のひとこと
- C 〓 株式会社「福寿園」取締役会長 福井正典<sup>まほみ</sup>／同社長 福井正憲<sup>まほのり</sup>…………… 208  
ミシランに対抗する格付け機関の創設を
- D 〓 株式会社船井総合研究所代表取締役会長 小山政彦…………… 213  
単純にして深い、経営コンサルティングの天才、そして言葉の魔術師・船井幸雄

E 株式会社船井総合研究所代表取締役社長 高嶋栄……219  
自分でやってみて確認したことをちりばめた経営理論のすこみ

## 付 章 私の失敗物語

---

227

あとがき……これから世の中どうなる、どう対処しよう 231